

Zoll- und Exportrecht USA

Alle wichtigen Zollregelungen für Sie auf den Punkt gebracht!

Aktuelle Entwicklung des US-Exportrechts

- ♦ US-Exportrecht und „de minimis-Berechnung“
- ♦ Embargos und Sanktionslisten
- ♦ Abwehrmöglichkeiten gegen CISADA

Zollablauf für Import und Export USA

- ♦ Amerikanisches Zollsystem
- ♦ Aktuell geltende Sicherheitsstandards (CSI, 10+2, C-TPAT, FDA etc.)
- ♦ Aktuelle Frage: Angemessene Sicherheitsanforderungen?
- ♦ Unterlagen für Exportabfertigung in den USA

Importverfahren in den USA

- ♦ Klassifizierung von Warengruppen
- ♦ Zölle, Steuern und Gebühren
- ♦ Relevante Zolldokumente, Umgang mit US-Zollamt
- ♦ Die Rolle eines Zoll-Agenten

Exportverfahren in den USA

- ♦ Zollablauf des Exportgeschäftes
- ♦ Tax Refund System auf Export
- ♦ Zoll- und Steuervergünstigung in zollrechtlichen Freihandelszonen
- ♦ Bewertungssysteme für Import- und Exportunternehmen

Mit zahlreichen Fall-
beispielen aus der Praxis!

Ihre Experten:



Dr. Harald Hohmann
Hohmann & Partner
Rechtsanwälte



Ilona Meyer
Sandler & Travis Trade
Advisory Services Inc.

So urteilen Teilnehmer über
Seminare von Management Circle

- „Kompetent und praxisnah. Lebendige Präsentation!“
J. Rasten, Boehringer Ingelheim Pharma GmbH & Co. KG
- „Sehr informativ. Der Austausch mit den Seminarteilnehmern war sehr interessant!“
C. Brosius, Halberg Guss GmbH
- „Die Seminarinhalte wurden sehr gut vermittelt. Auch fachspezifische Fragen blieben nicht offen!“
B. Jung, Evonik Power Saar GmbH

Ihre Termine:

1. September 2011 in Frankfurt/M.
2. September 2011 in Düsseldorf

Hoher Lernerfolg durch
begrenzte Teilnehmerzahl!


MANAGEMENT CIRCLE®
BILDUNG FÜR DIE BESTEN

Melden Sie sich jetzt an! Telefon-Hotline: 0 61 96/47 22-700

Für den erfolgreichen Im- und Export von Waren im Geschäftsverkehr mit den USA sind **genaue Kenntnisse über die geltenden Zoll- und Export-Bestimmungen unverzichtbar.**

- Wie sieht das Export- Import- und **Verzollungsverfahren** in der Praxis aus?
- Wer sind die **beteiligten Personen**?
- Was sind Aufgaben und Funktionen des amerikanischen Zollamtes?
- Wie wird der **Zollwert** berechnet?
- Welche Auswirkungen hat das amerikanische Export- bzw. Re-exportrecht auf mein Geschäft in Deutschland?

Auf diese wichtigen Fragen gibt unser eintägiges Seminar **„Zoll- und Exportrecht USA“ umfassend und top-aktuell** Antwort!

Was Sie hier lernen

Sie lernen,

- was beim In- und Export von Waren in die USA zu beachten ist!
- wann Sie in Ihrem täglichen Geschäft US-Recht beachten müssen!
- welche **zollrechtlichen Warengruppen** es in den USA gibt!
- welche **Dokumente** Sie benötigen!
- was Sie bei **Verhandlungen mit dem amerikanischen Zollamt** und anderen Behörden beachten müssen!
- wie **Zölle, Steuern und Gebühren** berechnet werden!
- wie die **Erstattung der Einfuhrumsatzsteuer/ Vorsteuererstattung** funktioniert!
- welche Rolle der **Zoll-Agent** spielt!

Nutzen Sie diesen Tag und erarbeiten Sie sich **unverzichtbares Wissen für Im- und Export in den USA!**

Ihr 3-faches PLUS aus diesem Seminar:

1. Ihre **Seminarleiter sind erfahrene USA-Spezialisten**, die Ihnen die wesentlichen Bestimmungen des amerikanischen Zollrechts praxisnah vermitteln und Ihnen Lösungen für die aktuellen Brennpunkte des amerikanischen Zollwesens vorstellen.
2. Außerdem erhalten Sie eine umfassende **Dokumentation** der Vortragsinhalte, die Ihnen im Nachgang des Seminars **als perfektes Nachschlagewerk** dient.
3. Darüber hinaus bieten wir Ihnen eine vertiefende **Q&A-Session für Ihre ganz speziellen Fragen** an! Bitte reichen Sie uns dazu Ihre Fragen im Vorfeld des Seminars ein!

Sie haben noch Fragen? Gerne!

Rufen Sie mich an oder schreiben Sie mir eine E-Mail. Gerne berate ich Sie persönlich und beantworte Ihre Fragen zur Veranstaltung.



Tayfun Kaymakci

Tayfun Kaymakci
Senior Konferenz Manager
Tel.: 0 61 96/47 22-648
E-Mail: tayfun.kaymakci@managementcircle.de

Ihr Expertenteam

Dr. Harald Hohmann

ist „ein führender Name für Exportkontrollrecht“ (Juve Handbuch), Rechtsanwalt seit 1996 und seit 2002 Equity Partner bei **Hohmann & Partner Rechtsanwälte** in Büdingen (www.hohmann-partner.com), einer auf Außenhandels- und Stoffrecht spezialisierten Kanzlei mit Kooperationspartnern in EG-Ländern, USA, Japan, China, Indien. Er berät vor allem zum EG- und US-Exportrecht, EG- und US-Zollrecht, Außenhandels-Strafrecht, internationalem Vertrags- und Vertriebsrecht (inkl. Handelsvertreterrecht), Stoffrecht (Chemikalien- und Biozidrecht) sowie sonstigem Wirtschaftsrecht (u. a. Kartell-, Datenschutz- und Verfassungsrecht). Zahlreiche weltweite Vorträge und Inhouse- Seminare und mehrere Veröffentlichungen, u. a. ist er Herausgeber des „Kommentars zum Ausfuhrrecht“, München 2002, Co-Autor in: Böer /Groba / Hohmann, „Praxis der US-Re-Exportkontrolle“, Köln 2. Aufl. 2011, Autor, „Angemessene Außenhandelsfreiheit im Vergleich: Die Exportpraxis der USA, der EG und Japans“, Tübingen 2002, und Autor, „Die Gestaltung internationaler Lieferverträge“, MC Lehrgang Internationales Vertragsrecht Lektion 1, 6. Aufl. 2011. Zudem lehrt er als Privatdozent an der Universität Frankfurt am Main und ist Gastdozent an der Universität Osaka.

Ilona Meyer

Ist seit 1996 Director, Consulting Group, in der Beratungsabteilung bei **Sandler & Travis Trade Advisory Services Inc. (SSTAS)** in Detroit (Michigan, USA). Sie hat seit 30 Jahren Erfahrung im Bereich der US-Zollvorschriften. Hierzu gehört u. a. eine Beratung bzgl. der benötigten Zollpapiere der Lieferanten, der Klassifizierung von Gütern, Rückforderung von Zoll/Steuern und. Zu ihrem Fachwissen gehört auch die Sicherstellung der Customs Compliance, Ursprungsüberprüfung, Anwendung der Richtlinien für die Ursprungslandermittlung für NAFTA etc. Sie hat über 100 Seminare in den USA, Kanada und Mexiko über NAFTA und über Zollvorschriften für die SSTAS gegeben.

Aktuell und auf den Punkt!

Nutzen Sie unseren E-Mail-Service, um zeitgemäß Ihre Top-Themen bequem per E-Mail zu erhalten.

Ihr persönliches Profil

verwalten Sie unter: www.managementcircle.de/email



AUCH ALS INHOUSE TRAINING

Zu diesen und allen anderen Themen bieten wir auch **firmeninterne Schulungen** an. Ich berate Sie gerne, rufen Sie mich an.



Kathrin Tremmel
Tel.: 0 61 96/47 22-615
E-Mail: tremmel@managementcircle.de
www.managementcircle.de/inhouse



Erfahren Sie alles Wissenswerte zum Zoll- und Exportrecht USA!



Ihre Seminarleitung:

Dr. Harald Hohmann, Partner, **Hohmann & Partner Rechtsanwälte**, Bidingen
Ilona Meyer, **Sandler & Travis Trade Advisory Services Inc.**, Farmington Hills, Michigan 483



Empfang mit Kaffee und Tee,
Ausgabe der Tagungsunterlagen **ab 8.15 Uhr**

9.00 Begrüßung durch die Seminarleitung

- Vorstellung der Teilnehmer und der Seminarleitung
- Darstellung der Zielsetzung des Seminars
- Abstimmung mit Ihren Erwartungen als Teilnehmer

9.15 Einführung und aktuelle Entwicklungen US-Exportrecht

- Voraussetzungen für die Anwendbarkeit von US-Exportrecht und Grundbegriffe
- Fallbeispiele für US-Re-Exportrecht
- Praktische Anwendungen, u. a. zur „de minimis-Berechnung“
- Embargos und Sanktionslisten
- Aktuelle Fragen: Abwehrmöglichkeiten gegen Sanktionen nach CISADA?

10.30 Zollablauf Importgeschäft USA

- Einführung: Amerikanisches Zollsystem, Einfuhrprozedere an US-Zollgrenzen, Rolle Zollagenten und Automated Commercial Environment
- Aktuell geltende Sicherheitsstandards/Sicherheit der Lieferkette:
 - Container Security Initiative (CSI)
 - Importer Security Filing 10 + 2 / 24 Hour Advance Manifest
 - Custom Trade Partnership Against Terrorism (C-TPAT) und Abgrenzung zum AEO

11.00 Kaffee- und Teepause

11.30 Zollablauf Importgeschäft in den USA

- Spezielle Anforderungen weiterer US-Behörden
 - Produktsicherheit nach dem Consumer Product Safety Improvement Act
 - Artenschutz nach dem Lacey Act
 - Anforderungen Essen/Medikamente (FDA-Anforderungen, u. a. Food Safety Modernization Act)
- Aktuelle Fragen: Angemessene Sicherheitsanforderungen? Abwehr gegen unverhältnismäßige Eingriffe?

12.15 Zollablauf Exportgeschäft aus den USA

- Einführung: Exportgenehmigungen und Behördenzuständigkeiten

- Notwendige Unterlagen, Electronic Export Information (AES-automated export system)
- Sonderprogramme (NAFTA, Free Trade Agreements)
- Warenausfuhren aus den USA: Vorübergehende Ausfuhr und passive Veredelung ähnlich dem deutschen Recht möglich?
- Spezielle Anforderungen weiterer US Behörden

13.00 Business Lunch

14.00 Praktische Fragen zum Importverfahren

- Klassifizierung von Warengruppen
- Zölle, Steuern und Gebühren
- Die Rolle eines Zollagenten
- Verhandlungen und Umgang mit dem amerikanischen Zollamt
- Möglichkeiten der Verkürzung der Zollabfertigung in den USA

15.30 Kaffee- und Teepause

16.00 Praktische Fragen zum Exportverfahren

- Tax Refund System auf Exporten & Vorsteuer-Erstattung
- Zoll- und Steuervergünstigungen in zollrechtlichen Freihandelszonen
- Relevante Dokumente und Beispiele
- Gestaltung von Lieferverträgen und Besicherung von Gütern
- Aktuelle Entwicklung: Bewertungssysteme für Import- und Exportunternehmen



17.00 Q&A-Session mit den Seminarleitern:

- Nutzen Sie das Know-how unserer Referenten für Ihre ganz speziellen Fragen!
- Bitte reichen Sie uns dazu Ihre Fragen im Vorfeld der Veranstaltung ein!

17.30 Ende des Seminars

Das lernen Sie hier:

- ✓ Top-aktuelle **Lösungen für die wichtigen Punkte des amerikanischen Im- und Exportverfahrens.**
- ✓ Alle wichtigen Informationen zu **Zöllen, Zolldokumenten, Steuern und Gebühren.**
- ✓ Tipps für die Nutzung von **Zollvergünstigungen.**

Warum Sie diese Veranstaltung besuchen sollten

- Sie möchten wissen, welche **Beschränkungen nach dem US-Exportrecht** für deutsche Unternehmen bestehen.
- Sie möchten erfahren, welche **Sicherheitsstandards Sie bei der Einfuhr in die USA** zu beachten haben.
- Sie wollen wissen, **welche Waren in den USA wie verzollt** werden.
- Sie interessiert, **welche Dokumente und Zertifikate** Sie für die verschiedenen Güter benötigen.
- Sie wollen lernen, **wie der Zollwert berechnet wird**.
- Sie möchten erfahren, wie die **Zahlung und Verrechnung der Gebühren** erfolgt.

Wer sollte teilnehmen?

Dieses Seminar richtet sich an **Leiter der Zollabteilung und des Zollwesens, Zollbeauftragte** bzw. **Zoll- und Export-Verantwortliche, Import- und Exportmanager** sowie **Leiter und leitende Mitarbeiter aus den Bereichen Ausland, Logistik, Einkauf, Vertrieb, Steuern** aus Unternehmen aller Branchen, die Geschäftsbeziehungen mit den USA oder amerikanischen Unternehmen unterhalten.

Termine und Veranstaltungsorte

1. September 2011 in Frankfurt/M.

Lindner Hotel & Residence Main Plaza Frankfurt,
Walther-von-Cronberg-Platz 1, 60594 Frankfurt/M.
Tel.: 069/66401-4406, Fax: 069/66401-4004
E-Mail: reservierung.mainplaza@lindner.de

2. September 2011 in Düsseldorf

Van der Valk Airporthotel Düsseldorf,
Am Hülserhof 57, 40472 Düsseldorf
Tel.: 0211/20063-207, Fax: 0211/20063-200
E-Mail: reservierung@duesseldorf.valk.com
Airport-Shuttle auf Anfrage

Für unsere Seminarteilnehmer steht im Tagungshotel ein begrenztes Zimmerkontingent zum Vorzugspreis zur Verfügung. Nehmen Sie die **Reservierung bitte rechtzeitig selbst direkt im Hotel** unter Berufung auf Management Circle vor. Die Anfahrtsskizze erhalten Sie zusammen mit der Anmeldebestätigung.

 **Mit der Deutschen Bahn ab € 99,- zur Veranstaltung.**
Infos unter:
www.managementcircle.de/bahn 

Über Management Circle



Als anerkannter Bildungspartner und Marktführer im deutschsprachigen Raum vermittelt Management Circle **WissensWerte** an Fach- und Führungskräfte. Mit seinen 200 Mitarbeitern und jährlich etwa 3000 Veranstaltungen sorgt das Unternehmen für berufliche Weiterbildung auf höchstem Niveau. Weitere Infos zur **Bildung für die Besten** erhalten Sie unter www.managementcircle.de

So melden Sie sich an

Bitte einfach die Anmeldung ausfüllen und möglichst bald zurücksenden oder per Fax, Telefon oder E-Mail anmelden. Sie erhalten eine Bestätigung, sofern noch Plätze frei sind – andernfalls informieren wir Sie sofort. Die Anmeldungen werden nach Reihenfolge der Eingänge berücksichtigt.

Die Teilnahmegebühr für das eintägige Seminar beträgt inkl. Business Lunch, Erfrischungsgetränken und der Dokumentation € 1.295,-. Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und eine Rechnung. Sollte mehr als ein Vertreter desselben Unternehmens an der Veranstaltung teilnehmen, bieten wir **ab dem dritten Teilnehmer 10% Preisnachlass**. Bis zu zwei Wochen vor Veranstaltungstermin können Sie kostenlos stornieren. Danach oder bei Nichterscheinen des Teilnehmers berechnen wir die gesamte Tagungsgebühr. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich. Alle genannten Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen MwSt.

Zoll- und Exportrecht USA

Ich/Wir nehme(n) teil am:

- 1. September 2011 in Frankfurt/M. 09-68337
- 2. September 2011 in Düsseldorf 09-68338

1 Name/Vorname

Position/Abteilung

2 Name/Vorname

Position/Abteilung

3 Name/Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße/Postfach

PLZ/Ort

Telefon/Fax

@ E-Mail

Datum Unterschrift

Ansprechpartner/in im Sekretariat:

Anmeldebestätigung bitte an: Abteilung

Rechnung bitte an: Abteilung

Mitarbeiter: BIS 100 100-200 200-500 500-1000 ÜBER 1000

Datenschutzhinweis

Die Management Circle AG und ihre Dienstleister (z.B. Lettershops) verwenden die bei Ihrer Anmeldung erhobenen Angaben für die Durchführung unserer Leistungen und um Ihnen Angebote zur Weiterbildung auch von unseren Partnerunternehmen aus der Management Circle Gruppe per Post zukommen zu lassen. Unsere Kunden informieren wir außerdem telefonisch und per E-Mail über unsere interessanten Weiterbildungsangebote, die den vorher von Ihnen genutzten ähnlich sind. Sie können der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke selbstverständlich jederzeit gegenüber Management Circle AG, Postfach 56 29, 65731 Eschborn, unter datenschutz@managementcircle.de oder telefonisch unter 06196/4722-500 widersprechen oder eine erteilte Einwilligung widerrufen.

Anmeldung/Kundenservice

Telefon: +49 (0) 61 96/47 22-700
Fax: +49 (0) 61 96/47 22-999
E-Mail: anmeldung@managementcircle.de
Internet: www.managementcircle.de/09-68337
Postanschrift: **Management Circle AG**
Postfach 56 29, 65731 Eschborn/Ts.
Telefonzentrale: +49 (0) 61 96/47 22-0

