

Exportrecht USA: Export Control Reform

Was sich jetzt für Sie ändert und wie Sie sich schnell darauf vorbereiten!

Ihr Rechtsupdate im Überblick:

- **Welche Änderungen bringt die Export Control Reform im US-Exportrecht mit sich?**
 - Überblick über die wichtigsten Neuerungen beim Bezug von Gütern aus den USA
- **Welche jetzigen Rüstungsgüter werden künftig den Export Administration Regulations (EAR) unterstellt?**
 - Potenzial für Handelserleichterungen durch De-minimis-Grenze von 25%
- **Jetzige versus künftige Rechtslage:**
 - Was sind die praktischen Unterschiede beim Bezug von Gütern aus den USA?
 - Was sind die neuen Planungsmöglichkeiten für Lieferanten dank der umfassenden Reform?
 - Welche Unterschiede entstehen beim Know-how-Transfer aus den USA?
- **Wie wirken sich diese Änderungen auf Allgemein- genehmigungen wie STA aus?**

Speziell konzipiert für:

- ✓ Firmen mit Handelsbeziehungen zu den USA
- ✓ Firmen mit Tochter- oder Muttergesellschaften in den USA
- ✓ Sämtliche Lieferanten und Hersteller von Komponenten für Militärflugzeuge, Schiffe, Raketen, Satelliten, Panzer, Militärelektronik etc.

Ihre Experten:



Jürgen Böer
Von Roll Management AG



Dr. Harald Hohmann
Hohmann Rechtsanwälte –
führender Spezialist für
Exportkontrollrecht

So begeistert sind Teilnehmer unserer Seminare

- ◆ „Konkrete Informationen aus erster Hand! Sehr hilfreicher und vollständiger Überblick.“ B. v. Vietsch, Evonik Services GmbH
- ◆ „Sehr gute und informative Veranstaltung.“ T. Seitz, EADS Deutschland GmbH
- ◆ „Sehr lehrreich und unterhaltsam vorgetragen! Gut organisiert.“ H.-A. Peller, Valeo Wischersysteme GmbH

Ihr Termin:

14. Oktober 2013 in Frankfurt/M.

Die Export Control Reform kommt: Bereiten Sie sich jetzt vor!

Mit der Export Control Reform (ECR) der USA wird die **Komplexität reduziert**:

- **1 Ausfuhrliste** anstatt der jetzigen Listen von EAR und ITAR
- **1 einzige Genehmigungsbehörde** statt der jetzigen 3
- **1 Informationstechnologiesystem**
- **1 Koordinierungszentrum** für die Verfolgung von Verstößen
- Möglichst **1 Sanktionsliste**

Das Ergebnis ist die **umfassendste Reform des US-Exportrechts**, die ein **hohes Potenzial für Handelserleichterungen** garantiert! Beispiel: Für Rüstungsgüter mit verminderter militärischer Relevanz (künftig den EAR unterstellt) gilt erstmals die De-minimis-Grenze von 25%, bevor US-Re-Exportgenehmigungen erforderlich werden. Das heißt, dass für US-Rüstungsgüter nun nicht immer US-Re-Exportgenehmigungen erforderlich sind.

Am 16. April 2013 haben das Commerce Department und das State Department die Initial Implementation Rules der ECR beschlossen. Damit wird **ein erster Set der Reformen** von EAR und ITAR (v.a. für die Rüstungskategorien VIII Flugzeuge und XIX Gasturbinen-Maschinen) umgesetzt und tritt **zum 15. Oktober 2013 in Kraft**.

Diese gravierenden Reformen müssen jetzt rasch in Ihrem Unternehmen vorbereitet werden!

Klären Sie risikorelevante Punkte jetzt ab!

Erfahren Sie in diesem Kompakt-Seminar

- zu welchen **Änderungen** die Export Control Reform im **US-Exportrecht** führt.
- welche jetzigen Rüstungsgüter künftig den EAR unterstellt werden.
- was die **praktischen Unterschiede** zwischen der **jetzigen** und der **künftigen Rechtslage** beim Bezug von Gütern aus den USA sind.
- was die **neuen Planungsmöglichkeiten** für Lieferanten dank dieser Reform sind.
- welche **Unterschiede beim Know-how-Transfer aus den USA** zwischen jetziger und künftiger Rechtslage entstehen.
- wie sich diese **Änderungen auf Allgemeingenehmigungen wie z.B. STA** auswirken.

Nutzen Sie diesen Tag und erarbeiten Sie sich **unverzichtbares Wissen für Export in den USA!**

Sie haben noch Fragen? Gerne!

Rufen Sie mich an oder schreiben Sie mir eine E-Mail.



Désirée

Désirée Liebe
Projektmanagerin
Tel.: 0 61 96/47 22-602
E-Mail: desiree.liebe@managementcircle.de

Jürgen Böer

ist seit 2012 Head of Trade Control bei **VonRoll Management AG** in Au/Wädenswil in der Schweiz. Zu seinen Aufgaben gehört u.a. die Entwicklung und Umsetzung der Organisationsvorgabe für den Konzern (Richtlinienkompetenz). Jürgen Böer ist Co-Autor und Herausgeber mehrerer Fachbücher zum Thema Exportkontrolle (u. a. Böer Hrsg., Praxis der US-Re-Exportkontrolle, 2. Aufl. Köln 2011) und hält regelmäßig Fachvorträge zu den Themen Exportkontrolle, Präferenzen und Zoll. Im März 2009 wurde er mit der Bronzemedaille der Fondation Mérite Européen für sein Engagement zur Harmonisierung der transatlantischen Lieferkette ausgezeichnet.

Dr. Harald Hohmann

Rechtsanwalt, PD, ist ein „führender Name für Exportkontrollrecht“ (Juve Handbuch Wirtschaftskanzleien) der im Außenhandelsrecht und Stoffrecht ausgewiesenen Kanzlei **Hohmann Rechtsanwälte** in Büdingen (www.hohmann-rechtsanwaelte.com), mit Kooperationspartnern in EG-Ländern, USA, Japan, China und Indien. Er berät zum Außenhandelsrecht (EG-/US-Exportrecht, EG-/US-Zollrecht), Wirtschaftsstrafrecht (vor allem bei Verstößen im Außenhandels- und Stoffrecht), internationalen Vertrags- und Vertriebsrecht (inkl. internationales Handelsvertreterrecht), Stoffrecht (Chemikalien-, Biozid- und Lebensmittelrecht) und sonstigen Wirtschaftsrecht (inkl. Kartell-, Datenschutz- und Verfassungsrecht). Er hält weltweit Inhouse-Seminare bzw. Vorträge und lehrt nebenberuflich an der Universität Frankfurt/M. und als Gastdozent in Osaka. Zu seinen Veröffentlichungen zählen u.a.: Hrsg., Kommentar zum Ausfuhrrecht, München 2002; Autor, Angemessene Außenhandelsfreiheit im Vergleich: Die Exportpraxis der USA, der EG und Japans, Tübingen 2002; Mitautor bei Böer Hrsg., Praxis der US-Re-Exportkontrolle, 2. Aufl. Köln 2011; Mitautor bei Puschke Hrsg., Basiswissen Sanktionslisten, Köln 2. Aufl. 2012; Autor, Gestaltung internationaler Lieferverträge, Management Circle Lehrgang: Internationale Verträge, Lektion 1, 8. Aufl. 2013.

Ihr 3-faches PLUS aus diesem Seminar:

- 1 Ihre **Seminarleiter sind erfahrene USA-Spezialisten**, die Ihnen die wesentlichen Bestimmungen und Änderungen des amerikanischen Exportrechts praxisnah vermitteln und Ihnen **Lösungen für die aktuellen Brennpunkte** des amerikanischen Exportwesens vorstellen.
- 2 Außerdem erhalten Sie eine umfassende **Dokumentation** der Vortragsinhalte, die Ihnen im Nachgang des Seminars als **perfektes Nachschlagewerk** dient.
- 3 Darüber hinaus bieten wir Ihnen eine vertiefende **Q&A-Session für Ihre ganz speziellen Fragen** an! Bitte reichen Sie uns dazu Ihre Fragen im Vorfeld des Seminars ein.

Inhouse Trainings – So individuell wie Ihre Ansprüche

Wir kommen Ihnen entgegen! Zu allen Themen bieten wir auch **firmeninterne Schulungen** an. Ihre Vorteile: Kein Reiseaufwand, speziell für Ihren Bedarf, optimales Preis-Leistungs-Verhältnis!

Sie haben noch Fragen? Ich berate Sie gerne.



Stefanie Bruch
Tel.: 0 61 96/47 22-739
E-Mail: stefanie.bruch@managementcircle.de



Ihr Update zum Exportrecht USA!



Ihre Seminarleitung:

Dr. Harald Hohmann, Rechtsanwalt, **Hohmann Rechtsanwälte – führender Spezialist für Exportkontrollrecht**, Büdingen
Jürgen Böer, Head of Trade Control, **Von Roll Management AG**, Wädenswil

Fragestunde

Empfang mit Kaffee und Tee,
Ausgabe der Tagungsunterlagen **ab 8.15 Uhr**

9.00 Begrüßung durch die Seminarleitung

- Vorstellung der Teilnehmer und der Seminarleitung
- Darstellung der Zielsetzung des Seminars
- Abstimmung mit Ihren Erwartungen als Teilnehmer

9.15 Überblick „Export Control Reform“ und Bezug von Gütern aus den USA

- Welche Änderungen sind durch die Export Control Reform vorgesehen?
- Fall: Bezug einer Flugzeugkomponente aus den USA nach aktueller und künftiger Rechtslage
- Wichtigste Änderungen: Handelsliberalisierung durch Einführung der Minimalgrenze von 25% für Güter der „600 Serie“

10.30 Kaffee- und Teepause

10.45 Neue Planungsmöglichkeiten für Lieferanten von Komponenten

- Liefermöglichkeiten für Güter mit .x und .y-Kennung
- Auswirkungen des Baugruppen-/Endproduktansatzes des EAR vs. Komponentenansatz der ITAR

Anhand von Beispielen

11.30 Bezug von Know-how aus den USA

- Fall: Bezug von Technologie aus den USA per TAA (Technical Assistance Agreement) nach jetziger und künftiger Rechtslage
- Die wichtigsten Änderungen gegenüber der jetzigen Rechtslage

13.00 Business Lunch

14.00 Auswirkungen auf betroffene Branchen und auf Allgemeingenehmigungen

- Welche Güter sind v.a. betroffen bei Militärflugzeugen, Turboprop-Flugzeugen, Schiffen, Panzern?
- Welche Güter sind v.a. betroffen bei Satelliten, Militärelektronik?
- Auswirkungen der novellierten Allgemeingenehmigung (License Exception) STA

15.30 Kaffee- und Teepause

15.45 Q&A-Session mit den Seminarleitern:

- Nutzen Sie das Know-how unserer Referenten für Ihre ganz speziellen Fragen!
- Bitte reichen Sie uns dazu Ihre Fragen im Vorfeld der Veranstaltung ein.

16.30 Zusammenfassung, Sonstiges und Kurz-Resümee

- Resümee zu den besprochenen Fällen und Beispielen
- Resümee zu den Änderungen der Export Control Reform
- Fragen & Antworten, Zusammenfassung und Auswertung des Seminars

17.00 Ende des Kompakt-Seminars

Ihr Nutzen:

Individuell: Nutzen Sie das Fachwissen unserer Experten – teilen Sie uns im Vorfeld der Veranstaltung Ihre besonderen Fragestellungen mit und diskutieren Sie diese vor Ort. So können Sie die Schwerpunkte des Seminars aktiv mitgestalten!

Praxisnah: Mit zahlreichen Beispielen und Fallstudien werden die Lerninhalte praxisnah und nachhaltig vertieft, sodass Sie sich optimal auf die gravierenden Reformen vorbereiten.

Kompakt: An nur 1 Tag erfahren Sie alles Wissenswerte rund um die „Export Control Reform“ und die Auswirkungen auf Ihr Daily Business und Ihre Strategie.

Bitte beachten Sie auch unser Seminar:

Zollwissen für Logistiker

26. und 27. November 2013 in Köln
9. und 10. Dezember 2013 in Frankfurt/M.
4. und 5. Februar 2014 in München

Nähere Informationen gibt Ihnen gerne **Stephan Wolf**
Tel.: 0 61 96/47 22-700, Fax: 0 61 96/47 22-888
E-Mail: kundenservice@managementcircle.de

Warum Sie diese Veranstaltung besuchen sollten

Sie wollen wissen:

- zu welchen **Änderungen** die Export Control Reform im **US-Exportrecht** führt
- welche jetzigen Rüstungsgüter künftig den EAR unterstellt werden
- was die **praktischen Unterschiede** zwischen der **jetzigen** und der **künftigen Rechtslage** beim Bezug von Gütern aus den USA sind
- was die **neuen Planungsmöglichkeiten** für Lieferanten dank dieser Reform sind
- welche **Unterschiede beim Know-how-Transfer aus den USA** zwischen jetziger und künftiger Rechtslage entstehen
- wie sich diese **Änderungen auf Allgemeingenehmigungen wie z.B. STA** auswirken

Wer sollte teilnehmen?

Dieses Seminar richtet sich an **Export-Verantwortliche und Exportmanager** sowie **Leiter und leitende Mitarbeiter aus den Bereichen Ausland, Logistik, Einkauf, Vertrieb, Steuern** aus Unternehmen aller Branchen, die **Geschäftsbeziehungen mit den USA oder amerikanischen Unternehmen** unterhalten. Außerdem angesprochen sind **Firmen mit Tochter- oder Muttergesellschaften in den USA** sowie sämtliche **Lieferanten/Hersteller von Komponenten für Militärflugzeuge, Schiffe, Raketen, Satelliten, Panzer, Militärelektronik etc.**

Termin und Veranstaltungsort

14. Oktober 2013 in Frankfurt/M.

Frankfurt Marriott Hotel, Hamburger Allee 2, 60486 Frankfurt/M.

Tel.: 069/79 55-22 22, Fax: 069/79 55-22 65

E-Mail: mhrs.fradt.reservations@marriott.com

Zimmerreservierung

Für unsere Seminarteilnehmer steht im Tagungshotel ein begrenztes Zimmerkontingent zum Vorzugspreis zur Verfügung. Nehmen Sie die **Reservierung bitte rechtzeitig selbst direkt im Hotel** unter Berufung auf Management Circle vor.

Mit der Deutschen Bahn **ab € 99,- zur Veranstaltung.**
Infos unter:

www.managementcircle.de/bahn



Über Management Circle



Als anerkannter Bildungspartner und Marktführer im deutschsprachigen Raum vermittelt Management Circle **WissensWerte** an Fach- und Führungskräfte. Mit seinen 200 Mitarbeitern und jährlich etwa 3000 Veranstaltungen sorgt das Unternehmen für berufliche Weiterbildung auf höchstem Niveau. Weitere Infos zur **Bildung für die Besten** erhalten Sie unter www.managementcircle.de

So melden Sie sich an

Bitte einfach die Anmeldung ausfüllen und möglichst bald zurücksenden oder per Fax, Telefon oder E-Mail anmelden. Sie erhalten eine Bestätigung, sofern noch Plätze frei sind – andernfalls informieren wir Sie sofort. Die Anmeldungen werden nach Reihenfolge der Eingänge berücksichtigt.

Die Teilnahmegebühr für das eintägige Seminar beträgt inkl. Business Lunch, Erfrischungsgetränken und der Dokumentation € 1.295,-. Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und eine Rechnung. Sollten mehr als zwei Vertreter desselben Unternehmens an der Veranstaltung teilnehmen, bieten wir **ab dem dritten Teilnehmer 10% Preisnachlass**. Bis zu zwei Wochen vor Veranstaltungstermin können Sie kostenlos stornieren. Danach oder bei Nichterscheinen des Teilnehmers berechnen wir die gesamte Teilnahmegebühr. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich. Alle genannten Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen MwSt.

Exportrecht USA: Export Control Reform

Ich/Wir nehme(n) teil am:

14. Oktober 2013 in Frankfurt/M.

10-76025

1 Name/Vorname _____
Position/Abteilung _____

2 Name/Vorname _____
Position/Abteilung _____

3 Name/Vorname _____
Position/Abteilung _____

Firma _____

Straße/Postfach _____

PLZ/Ort _____

Telefon/Fax _____

@ E-Mail _____

Datum _____ Unterschrift _____

Ansprechpartner/in im Sekretariat: _____

Anmeldebestätigung bitte an: _____ Abteilung _____

Rechnung bitte an: _____ Abteilung _____

Mitarbeiter: BIS 100 100-200 200-500 500-1000 ÜBER 1000

Datenschutzhinweis

Die Management Circle AG und ihre Dienstleister (z.B. Lettershops) verwenden die bei Ihrer Anmeldung erhobenen Angaben für die Durchführung unserer Leistungen und um Ihnen Angebote zur Weiterbildung auch von unseren Partnerunternehmen aus der Management Circle Gruppe per Post zukommen zu lassen. Unsere Kunden informieren wir außerdem telefonisch und per E-Mail über unsere interessanten Weiterbildungsangebote, die den vorher von Ihnen genutzten ähnlich sind. Sie können der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke selbstverständlich jederzeit gegenüber Management Circle AG, Postfach 56 29, 65731 Eschborn, unter datenschutz@managementcircle.de oder telefonisch unter 061 96/4722-500 widersprechen oder eine erteilte Einwilligung widerrufen.

Anmeldung/Kundenservice

Telefon: **+49 (0) 61 96/47 22-700**

Fax: **+49 (0) 61 96/47 22-999**

E-Mail: **anmeldung@managementcircle.de**

Internet: **www.managementcircle.de/10-76025**

Postanschrift: **Management Circle AG
Postfach 56 29, 65731 Eschborn/Ts.**

Telefonzentrale: **+49 (0) 61 96/47 22-0**

